ALEX GODOY

CEO | Logística, Supply Chain e Comércio Exterior

Diretoria · Gerência Sênior · C-Level | Vendas Estratégicas · Operações Globais · Expansão LATAM

São Paulo/SP, Brasil • +55 (11) 99744-3028 • alex.godoy@icloud.com • br.linkedin.com/in/alexgodoy

PERFIL EXECUTIVO

CEO da AS Brasil Logística e executivo com mais de 30 anos de atuação em Logística, Supply Chain, Transporte, Compras, Comércio Exterior e Vendas, com passagem por multinacionais como **Hyundai Glovis, Chery, Continental, Ford e Herbalife**. Especialista em Vendas de Serviços Logísticos para grandes players nacionais e internacionais, com resultados de até R$ 50 milhões/ano, e em certificação OEA, reconhecido por estruturar operações do zero, escalar centros de distribuição e transformar a cadeia de suprimentos em vantagem competitiva, com foco em margem de contribuição, redução de custos e crescimento sustentável.

Segmentos: Automotivo, Industrial, Alimentício, Varejo, E-Commerce, Health Care e Construção Civil. Vivência internacional (1 ano na Europa e 45 dias na China), com forte habilidade de relacionamento multicultural, especialmente com coreanos, chineses, americanos e alemães. Palestrante, instrutor de treinamentos e apresentador do programa "A Vida da Logística" (TV Humana).

30+	**USD 400 MM**	**USD 35 MM**	**R$ 50 MM**
anos de liderança em logística e supply chain	operação e fábrica estruturadas do zero (Chery)	de economia com Ex-Tarifário (85% de êxito)	em resultados de vendas por ano

COMPETÊNCIAS-CHAVE

Liderança & Gestão

- Liderança de equipes de alta performance
- Planejamento estratégico e gestão de P&L
- Gestão de projetos e transformação
- Negociação com C-Level e grandes contas

Supply Chain & Operações

- Supply Chain nacional e internacional
- Transporte, armazenagem e CDs
- Compras e desenvolvimento de fornecedores
- Comércio exterior: DUIMP, DSA, DUE e certificação OEA
- Cargas especiais de alta complexidade

Vendas & Novos Negócios

- Vendas consultivas B2B de serviços logísticos
- Resultados de até R$ 50 MM/ano em vendas
- Key accounts e grandes players nacionais e globais
- Prospecção e expansão de negócios na LATAM
- Ex-Tarifário e otimização tributária

PRINCIPAIS REALIZAÇÕES

- **Fábrica completa importada da China:** importação de infraestrutura e equipamentos com Ex-Tarifário aprovado em ~85% dos pleitos (média de mercado: 60%), gerando economia de cerca de USD 35 milhões.
- **Vendas de serviços logísticos – até R$ 50 milhões/ano:** vendas a Volkswagen, Scania, MAN, DAF, Mattel, Amazon, Bridgestone, Hyundai e outras, em transporte, agenciamento, armazenagem e comércio exterior.
- **Programa OEA:** responsável pela certificação OEA na Hyundai Glovis, que integrou o Fórum Consultivo do Programa OEA (2024–2025) e assumiu a Câmara Técnica OEA Segurança – Agente de Carga.
- **Europa:** implantação de centros de consolidação de autopeças e de uma Trading Company, centralizando operações em Inglaterra, Alemanha, Espanha, França e Bélgica.
- **Centros de distribuição:** implantação e gestão de CDs com mais de 350 mil SKUs (R$ 50 milhões) e filiais por todo o Brasil; desenho de CD de 80 mil m²; modelo de distribuição focado em margem de contribuição.
- **Transformação digital de processos:** implantação de SAP, Oracle, JDE, TOTVS Protheus, Ecomex, EIC, Salesforce e Movtrans, além das certificações ISO 9002/14001 e OEA.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

CEO
AGO/2025 – ATUAL

AS Brasil Logística | *soluções logísticas customizadas*

- Fundou e lidera a empresa, com portfólio completo: transporte rodoviário (FCL, LCL, FTL, LTL, distribuição, crossdocking, JIT), cargas especiais (oversize e overweight), armazenagem, serviços portuários, operações in-house, agenciamento de cargas e desembaraço aduaneiro.
- Vendas de serviços logísticos para grandes players nacionais e internacionais, como Volkswagen, Scania, MAN, Bridgestone, Grupo Hyundai entre outras.
- Parceria e representação oficial com a CTA-SP em serviços de inspeção e segurança com cães farejadores, apoiando requisitos do Programa OEA; operação com controle rodoviário em tempo real via TransApp.

Hyundai Glovis Brasil Logística
JUN/2013 – JUL/2025

Gerente Sênior de Novos Negócios América Latina | *operador logístico coreano do Grupo Hyundai Motors*

- **Trajetória:** Gerente de Comércio Exterior (2013–2020) → Gerente Sênior de Operações e Vendas (2020–2023) → Gerente Sênior de Operações e CRM (2023) → Gerente Sênior de Novos Negócios LATAM (2023–2025).
- Desenvolveu novos negócios 3PL na América Latina: estratégia de vendas, canais, unidade de negócio, orçamento e marketing; gestão e desenvolvimento de fornecedores logísticos.
- Resultados de vendas de até R$ 50 milhões/ano em serviços logísticos e comércio exterior (importação, exportação, agenciamento e cargas especiais) para grandes players do mercado, como Volkswagen, Scania, MAN, DAF, Mattel, Amazon, Bridgestone e o próprio Grupo Hyundai.
- Responsável pela certificação OEA e pela gestão do relacionamento pós-venda (CRM) de clientes estratégicos.

Gerente de Logística, Importação e Compras
JUL/2010 – MAI/2013

Chery Motors do Brasil | *maior fabricante chinesa de automóveis*

- Start-up da operação no Brasil: desenho do Supply Chain para importação de veículos, peças, equipamentos e da fábrica (USD 400 MM).
- Implantação de CD e desenvolvimento de mais de 250 fornecedores de serviços e peças.
- Ex-Tarifário com êxito médio de 85% dos pleitos, economia de USD 35 MM. Implementação de Protheus e Ecomex.

Diretor de Operações
OUT/2007 – ABR/2009

Grupo GP Investments | Imbra Tratamentos Odontológicos | *fase de crescimento e expansão*

- Gestão do maior laboratório de próteses odontológicas da América Latina, com equipe de 394 colaboradores, e operação de 25 clínicas.
- Criação de um CSC de Compras com redução de 50% nos custos; software próprio para gestão de estoques.
- Redução de prazos de serviços operacionais de 7–10 dias para 24 horas. Implantação de KPIs e do JDE.

Gerente de Operações
OUT/2005 – OUT/2007

AGV Logística | *grande operador logístico nacional*

- Liderança de equipe de 320 pessoas em operações in-house para clientes de alto volume, como Cereser, Diageo, Castelo, Sagatiba e Purina.
- Desenho de novo CD de 80 mil m² para 40 clientes.

Gerente de Centro de Distribuição
JUN/2004 – OUT/2005

B2W – Submarino (atual B2W Companhia Global do Varejo) | *e-commerce*

- Gestão de CD de 9.500 m² com mais de 100 colaboradores, estoque de R$ 50 milhões, 300 fornecedores, 3.500 SKUs/dia (30 mil peças) e mais de 8.000 pedidos expedidos por dia.

Gerente de Logística
MAR/2002 – JUN/2004

Herbalife International do Brasil | *empresa americana de venda direta*

- Gestão de 3 CDs, importações e exportações, forecast e planejamento de estoques (FIFO/FEFO). Ampliação de 100% da capacidade de estoque e redução de 85% no prazo de separação de pedidos (de 4 dias de atraso a zero).
- Redução de 40% na conta frete e nos custos de importação. Implantação do Oracle.

Gerente de Logística
FEV/1998 – JAN/2002

Continental do Brasil | *maior fabricante de pneus da Alemanha*

- Start-up no Brasil: desenho e implantação de toda a operação logística de importação e distribuição nacional.
- Redução de 40% do custo logístico, dando suporte a um crescimento de 10x nas vendas. Implantação do SAP.

Gerente de Importação
AGO/1995 – FEV/1998

Ford Brasil | CLB Logistics (atual CEVA Logistics) | *indústria automotiva*

- Participação no lançamento do Ford Fiesta e KA; implantação e gestão de 3 CDs na Europa para Brasil e Argentina.
- Implantação de CD just-in-time no Brasil.

ATUAÇÕES COMPLEMENTARES

- **Apresentador e palestrante – TV Humana** (MAR/2026 – atual): programa "A Vida da Logística", com entrevistas a lideranças de Supply Chain, Logística e Comércio Exterior.
- **Sócio-proprietário – AGODOY Consultoria Empresarial** (2000 – 2025): planejamento estratégico, start-ups, supply chain, projetos logísticos, vendas e e-commerce; clientes como Sorridents Franchising e Grupo Velasco.
- **Fundador e sócio-diretor – EProtese** (2008 – 2012): soluções para laboratórios de prótese.
- **Diretor do Conselho Fiscal e coordenador de comitês** na Abralog/ASLOG (2002 – 2004).

FORMAÇÃO ACADÊMICA

MBA em Inteligência Artificial Uniitalo **AGO/2026 · em andamento**

Psicoterapia – Protocolo Terapeuta & Mentor Universidade Emocional – Instituto Giomo **NOV/2025 · em andamento**

Mestrado em Administração Unibero **2002**

Pós-graduação em Marketing Internacional UNIP **1997**

Graduação em Comércio Exterior Unibero **1995**

IDIOMAS E VIVÊNCIA INTERNACIONAL

Fluente **Inglês · Espanhol**

Básico Francês · Italiano · Alemão · Chinês · Coreano

Experiência profissional e de negócios em 15 países: Estados Unidos, Coreia do Sul, China, Inglaterra, Alemanha, França, Bélgica, Holanda, Espanha, Portugal, Argentina, Paraguai, Uruguai, Bahamas e República Dominicana.

RECONHECIMENTOS E CONFERÊNCIAS

- **Melhor Profissional de Transporte e Logística 2021 e 2023** – Associação Brasileira de Liderança; títulos de Comendador (2021) e Conde (2023).
- Participações em ASLOG, FENASLOG, INTERMODAL, Automotive Business, FENATRAN e MOVIMAT; VI Transposul (2004); CNL (2003).

DESENVOLVIMENTO EXECUTIVO

- **Fundação Dom Cabral** – Programa de Desenvolvimento Gerencial; Desenvolvimento de Gestores em Habilidades e Ferramentas de RH (2001).
- **Management 3.0** – Foundation Workshop (2023–2024); Coaching Executivo, de Vida e de Carreira – Selma Amaro (2011); Microexpressões – ExpressaMente (2017).
- **Sistemas:** SAP (R2, R3, BW, SD, Transportation); TOTVS (Protheus, Fluig, Financeiro, Logística, Fiscal e Faturamento).
- SBDE – Atitudes Empreendedoras (2011); Ferramentas PDCA – FDG (2001); Alemão em Colônia (1996); Inglês na Saint Peter's School, Canterbury (1994).

Alex Godoy · alex.godoy@icloud.com · +55 (11) 99744-3028